

## Programa de Pós-graduação *Stricto Sensu* em Direito da Regulação Plano de Ensino

- **Disciplina:** Insolvência Corporativa e Reorganização Financeira
- **Curso:** Doutorado
- **Tipo Disciplina:** Eletiva específica
- **Carga Horária:** 45h (3 créditos)

- **Ementa:**

Teoria das normas de reorganização corporativa. Fundamentos econômicos da reorganização de empresas. Emissão de *bonds* e cálculo de valor presente e futuro. Reorganização financeira fora da falência: *workouts* e operações sindicalizadas. Emissões de dívida garantida. Emissões de dívida não garantida e obrigações subordinadas. Confirmação de plano de reorganização. Regra de prioridade absoluta. Governança do devedor durante a reorganização. Negócios em curso durante a reorganização. Vendas de ativos como *going concern*. Insolvência e risco sistêmico. Contratos financeiros, swaps e derivativos.

- **Objetivos:**

**Objetivo geral:**

- ✓ Compreender os fundamentos econômicos das instituições jurídicas de regulação da insolvência empresarial e seus impactos no mercado de crédito.

**Objetivos específicos:**

- ✓ Compreender e discutir as transformações nas relações entre direito e economia a partir da compreensão das intersecções entre direito, economia e finanças.
- ✓ Compreender e discutir os diferentes mecanismos de regulação da insolvência empresarial para reorganização de empresas.
- ✓ Compreender as relações entre dívida e *equity* na estrutura de capital de uma empresa.
- ✓ Compreender e discutir instrumentos regulatórios específicos para reorganização da estrutura de capital de empresas insolventes.

- **Temas e Bibliografia:**

**Apresentação: programa, bibliografia, metodologia de trabalho e de avaliação, distribuição e organização de seminários.**

**Apresentação do contexto em que se situa a disciplina.**

**Teoria das normas de reorganização corporativa**

<b>Fundamentos econômicos da reorganização de empresas</b>
<b>Emissão de <i>bonds</i> e cálculo de valor presente e futuro</b>
<b>Reorganização financeira fora da falência: <i>workouts</i> e operações sindicalizadas</b>
<b>Emissões de dívida garantida</b>
<b>Emissões de dívida não garantida e obrigações subordinadas</b>
<b>Confirmação de plano de reorganização</b>
<b>Regra de prioridade absoluta</b>
<b>Governança do devedor durante a reorganização</b>
<b>Negócios em curso durante a reorganização</b>
<b>Vendas de ativos como <i>going concern</i></b>
<b>Insolvência e risco sistêmico</b>
<b>Contratos financeiros, swaps e derivativos</b>

ADLER, Barry E. A world without debt. *Washington & Lee Law Review*, v. 72, p. 811-827, 1994.

AGHION, Philippe; Hart, Oliver; Moore, John. The Economics of Bankruptcy Reform. *Journal of Law, Economics, & Organization*, v. 8, n. 3, p. 523-546, 1992.

ARMOUR, John; CHEFFINS, Brian R.; SKEEL JR., David A. Corporate Ownership Structure and the Evolution of Bankruptcy Law: Lessons from the United Kingdom. *Vanderbilt Law Review*, v. 55, p. 1699-1785, 2002.

AYOUB, Luiz Roberto; CAVALLI, Cássio. A construção jurisprudencial da recuperação judicial de empresas. 3.ed. Rio de Janeiro: Forense, 2017.

CAVALLI, Cássio. Empresa, direito e economia. Rio de Janeiro: Forense, 2013.

FAMA, Eugene F.; JENSEN, Michael C. Agency problems and residual claims. *Journal of Law and Economics*, v. 26, n. 2, p. 327-349. 1983.

JACKSON, Thomas H. The logic and limits of bankruptcy law. Washinton, D.C.: Beard Books, 1986 [reimpressão de 2001].

BAIRD, Douglas G.; RASMUSSEN, Robert K. Chapter 11 at Twilight. *Stanford Law Review*, v. 56, n. 3, p. 673-699, 2003.

BEBCHUCK, Lucian Arye; FRIED, Jesse M. The Uneasy Case for the Priority of Secured Claims in Bankruptcy: Further Thoughts and A Reply to Critics. *Cornell Law Review*, v. 82, n. 1279-1348, 1997.

Bhandari, Jagdeep S.; Weiss, Lawrence A. Corporate Bankruptcy Economic and Legal Perspectives. Cambridge: Cambridge University Press, 1996.

JENSEN, Michael C. Agency cost of free cash flow, corporate finance, and takeovers. *American Economic Review*, v. 76, n. 2, p. 323-329, 1986.

MASKELL, Peter. The firm in economic geography. *Economic Geography*, v. 77, n. 4, p. 329-344. 2001.

MECKLING, William H.; JENSEN, Michael C. Theory of the firm: managerial behavior, agency costs and ownership structure. In: JENSEN, M. C. (Ed.). A theory of the firm. Cambridge: Harvard University Press, 2003. p.83-135.

RASMUSSEN, Robert K.; SKEEL JR., David A. The economic analysis of corporate bankruptcy law. *American Bankruptcy Institute Law Review*, v. 3, p. 85-115.

ROE, Mark J. Bankruptcy and Debt: A New Model for Corporate Reorganization. *Columbia Law Review*, v. 83, n. 3, p. 527-602, 1983.

ROE, Mark J. The Voting Prohibition in Bond Workouts. *The Yale Law Journal*, v. 97, n. 2, p. 232-279, 1987.

SQUIRE, Richard. Corporate Bankruptcy and Financial Reorganization. New York: Wolters Kluwer, 2016.

TRANTIS, George G. A Theory of the Regulation of Debtor-in-Possession Financing. *Vanderbilt Law Review*, v. 46, p. 901-935, 1993.