

## PLANO DE ENSINO

<b>DISCIPLINA</b>	CONTRATOS EMPRESARIAIS								
<b>DOCENTE</b>	GUSTAVO KLOH								
<b>CÓDIGO</b>	GRDDIRELE136	<b>SEMESTRE</b>	2022.1	<b>PERÍODO</b>	-	<b>NATUREZA</b>	ELETIVA	<b>CARGA HORÁRIA</b>	60H

<b>EMENTA</b>	Contratos Empresariais. Conceito. Distinções dos contratos civil. Locação e compra e venda empresariais. Intermediações, comissão, parcerias, contratos preliminares no ramo empresarial. EPC. Franquia. Seguros. Contratos e procedimentos bancários. Contratos no mercado de capitais. Smart contracts. Redes contratuais.								
<b>OBJETIVOS</b>	Preparar os discentes para a elaboração de estratégias contratuais empresariais, envolvendo negociação, encadeamento, prevenção e tipologias. Esta preparação se dará em um contexto global.								
<b>METODOLOGIA</b>	Vamos trabalhar um caso mestre, para fins de negociação e preparação de uma operação empresarial; paralelamente ao projeto, iremos ministrar conteúdo teórico.								
<b>HABILIDADES</b>  Exigência MEC  CNE/CES nº 5, 18 de dezembro de 2018	X	Interpretar/aplicar as normas (princípios e regras) do sistema jurídico nacional, observando a experiência estrangeira comparada, quando couber, articulando o conhecimento teórico com a resolução de problemas.							
	X	Demonstrar competência na leitura, compreensão e elaboração de textos, atos e documentos jurídicos, de caráter negocial, processual ou normativo, bem como a devida utilização das normas técnico-jurídicas.							
		Demonstrar capacidade para comunicar-se com precisão.							
	X	Dominar instrumentos da metodologia jurídica, sendo capaz de compreender e aplicar conceitos, estruturas e racionalidades fundamentais ao exercício do Direito.							
		Adquirir capacidade para desenvolver técnicas de raciocínio e de argumentação jurídicos com objetivo de propor soluções e decidir questões no âmbito do Direito.							
		Desenvolver a cultura do diálogo e o uso de meios consensuais de solução de conflitos.							
		Compreender a hermenêutica e os métodos interpretativos, com a necessária capacidade de pesquisa e de utilização da legislação, da jurisprudência, da doutrina e de outras fontes do Direito.							
	X	Ter competências para atuar em diferentes instâncias extrajudiciais, administrativas ou judiciais, com a devida utilização de processos, atos e procedimentos.							
	X	Utilizar corretamente a terminologia e as categorias jurídicas.							
		Aceitar a diversidade e o pluralismo cultural.							
	X	Compreender o impacto da inteligência artificial e das novas tecnologias na área jurídica.							
	X	Possuir o domínio de tecnologias e métodos para permanente compreensão e aplicação do Direito.							
		Desenvolver a capacidade de trabalhar em grupos formados por profissionais do Direito ou de caráter interdisciplinar.							
	Aprender conceitos deontológico-profissionais e desenvolver perspectivas transversais sobre direitos humanos.								
	Outras:								
<b>CONTEÚDO PROGRAMÁTICO</b>									
<b>AULA</b>	<b>TEMA</b>								
1	Conceito de contratos empresariais.								
2	Compra e venda mercantil (1).								
3	Compra e venda mercantil (2).								
4	Modalidades de intermediação (1).								
5	Modalidades de intermediação (2).								
6	Empreitada e EPC.								
7	Seguro.								
8	Franquia.								
9	Contratos bancários e garantias.								
10	Contratos e mercado de capitais.								
11	Smart contracts.								
12	Grupos de contratos e redes contratuais.								

<b>TRILHA</b>	<b>X</b>	Advocacia Empresarial
		Carreiras Públicas
		Regulação
		Justiça e Sociedade
		Tecnologias
<b>CRITÉRIOS DE AVALIAÇÃO</b>	Duas provas take home, 10,0 cada.	
<b>BIBLIOGRAFIA BÁSICA</b>	NEVES, Thiago. Contratos Mercantis. Rio de Janeiro: Jvspodium, 2020. FORGIONI, Paula. Contratos Empresariais. São Paulo: RT, 2017. MARTINS, Fran. Contratos e Obrigações Comerciais. São Paulo: Gen, 2019.	
<b>BIBLIOGRAFIA COMPLEMENTAR</b>	EFING, Antonio Carlos. Contratos e Procedimentos Bancários. São Paulo: RT, 2012. FRADERA, Vera Jacob. A Compra e Venda Internacional de Mercadorias. São Paulo: Atlas, 2012. MARTINS, Fran. Contratos e obrigações comerciais. Rio de Janeiro, Forense, 2008. PINHEIRO, Patrícia Peck. Direito Digital. São Paulo: Saraiva, 2016. SILVA, Ivan. Curso de Direito do Seguro. São Paulo: Saraiva, 2016.	